

- создать условия, при которых банкам создавать резервы в рублях будет гораздо выгоднее, чем в евро и долларах;
- поддержать крупные российские предприятия, которые в свою очередь обеспечат приток денег в малый и средний бизнес.

В целом, безусловно, доллар и евро как мировые валюты не могут не влиять на финансовую систему РФ, поскольку именно со странами Евросоюза у нашей страны самые тесные связи. Вместе с тем, политические разногласия между Россией США и рядом стран ЕС, которые пагубно сказались на отечественной экономике, ставят на повестку дня вопрос о снижении роли евро и доллара в финансовой системе РФ.

Список литературы

1. Валютная структура расчетов за поставки товаров и оказание услуг по внешнеторговым договорам. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/cur_str.htm&pid=svs&sid=ITM_30245
2. Внешняя торговля Российской Федерации услугами по основным странам-партнерам. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/trade_new_2014.htm&pid=svs&sid=itm_44615
3. Динамика официального курса заданной валюты. URL: http://www.cbr.ru/currency_base/dynamics.aspx?VAL_NM_RQ=R01239&date_req1=01.01.2010&date_req2=21.02.2015&rt=1&mode=1
4. Динамика цен на нефть Brent (ICE.Brent, USD за баррель). URL: <https://news.yandex.ru/quotes/1006.html>
5. Сбербанк КИБ продолжает не верить в рост рубля. URL: <http://www.forexpf.ru/news/2016/02/18/b287-sberbank-kib-prodolzhaet-ne-verit-v-rost-rublya.html>

МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

Ю. И. Убогович, Л. Ю. Боброва, И. Н. Францева
Астраханский государственный архитектурно-строительный
университет, г. Астрахань (Россия)

Сегодня строительный комплекс определяет решение основных задач всей экономики страны. Такие как социальные, экономические, и технические. География строительства в России велика и определяется уровнем освоенности и отраслевой структурой капитальных вложений.

Строительный комплекс России – это сложный механизм, связанный с производством строительных материалов, масштабом строительства, экономическим, техническим уровнем развития, сроками возведения зданий и сооружений, материально-технической базы предприятия.

Материально-техническое обеспечения строительства сегодня ориентировано на предприятия промышленности и стройиндустрии, транспортных и энергетических организаций. Это смело можно назвать системой предприятий стройиндустрии.

Данная система направлена на обеспечения строительного комплекса необходимыми материально-техническими ресурсами.

На рынке строительных материалов заметна свобода предпринимательской деятельности, которая отражена в законодательной базе. Дефицит материальных ресурсов для строительной отрасли отошел в прошлое.

Все материально-технические ресурсы подразделяются на производственные, непроизводственные и природные.



Рис. 1. Материально-технические ресурсы предприятий стройиндустрии

Организация материально-технического снабжения в строительстве может осуществляться в трех вариантах.

Первый вариант – внутри строительной фирмы. Он основывается на прямых поставках. Такая организация подходит только крупным строительным компаниям. У таких компаний имеются собственные снабженческие подразделения. Также имеется собственный производственно-технологический комплекс. У нас в Астраханской области, например, ООО «Строитель Астрахани».

Второй вариант – материально-техническое обеспечение производится через коммерческих посредников. Такая организация подходит средним и мелким строительным фирмам.

Третий вариант – материально-технического снабжения передается на аутсорсинг специализированным предприятиям. Благодаря этому повышается эффективность управления компанией. Также сокращаются расходы на собственные инфраструктуры. Оплачиваются услуги аутсорсинговой фирмы. На наш взгляд, это эффективный способ организации материально-

технического снабжения. Логистический аутсорсинг – это доверие внешнему партнеру организацию логистических операций [4].

Использование аутсорсинга в снабжении строительного предприятия может осуществляться двумя способами.

Первый способ – логистические функции самого предприятия, а второй передается на аутсорсинг. Например, строительная компания может самостоятельно осуществляет операции закупок, имеет собственный склад материалов, на котором осуществляет управление запасами, но транспортировку передает транспортному предприятию. Иначе вышеописанный вариант аутсорсинга в строительстве предполагает только частичное привлечение логистических операторов.

Второй способ – это привлечение логистического провайдера. Провайдер закупает материалы, работает с поставщиками, занимается складированием материалов, а также организует многономенклатурную поставку материалов на строительные объекты в зависимости от плана строительных работ, иными словами управляет запасами материалов. Также провайдер-логист выполняет организацию логистических процессов для того, чтобы общие издержки в цепи были оптимальные [3].

Поэтому сегодня перед строительной индустрией стоят задачи эффективных форм приобретения материальных запасов [5].

В связи с вышеизложенным можно сделать вывод о пути повышения эффективности работы строительного производства.

На наш взгляд самый эффективный способ обеспечения материально-технической базы является построение рациональных логистических решений, т.е. при необходимости удлинения логистической цепи и включая в нее торговых посредников. А к материально-техническому обеспечению особенно малого бизнеса в строительстве это относится в первую очередь. Для материальных ресурсов это рационализация принятия решений, т. е. материальные потоки должны идти с минимальными затратами. Это создает эффективный инструмент управления формированием и движением материальных потоков.

Может быть это решение оптимизационных задач, связано с определением географического положения наиболее выгодных поставщиков материальных ресурсов и транспортных средств для их поставки [2].

Сегодня современный процесса материально-технического обеспечения направлен на многие государственные и федеральные программы.

Так, государственная программа «Жилище» сегодня насчитывает более 37 новых технологических линий, 49 видов нового оборудования и более 25 видов строительных материалов. Также произошла реконструкция и расширение 200 заводов строительного комплекса в России.

Также популярная Федеральная программа «Свой дом» прошлого столетия предусматривала структурную перестройку базы домостроения – домостроительных комбинатов для производства улучшенных панелей и конструкций на основе лучших мировых технологий.

Итак, эффективная организация процесса материально-технического обеспечения строительства – это залог успеха предприятия и экономики страны в целом.

Список литературы

1. Бузырев В. В. Экономика строительства. М. : Академия, 2014. 336 с.
2. Вартазарова А. Э. Организация материально-технического обеспечения в строительстве // Молодой ученый. 2014. № 19. С. 275–277.
3. Костюченко В. В., Крюков К. М., Кожухар В. М. Организация сметного дела в строительстве. Ростов-на-Дону : Феникс, 2015. 251 с.
4. Пастухова Т. Р. Экономика строительства. М. : Изд-во АСВ, 2013. 118 с.
5. Степанов В. Г. Экономика строительства. М. : ЮРАЙТ, 2015. 620 с.

КРЕДИТНО-ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ И БИЗНЕСА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

В. К. Лихобабин, М. И. Мельникова

Астраханский государственный архитектурно-строительный университет, г. Астрахань (Россия)

В капиталистическом обществе субъекты малого, среднего, крупного бизнеса представляют собой базис, на котором формируется мощная, развитая система экономических отношений как внутри государственной общности, так и вне ее. Основными постулатами, на которых строится крепкий механизм взаимодействия государства и бизнеса являются: со стороны субъектов предпринимательской деятельности – налоговые отчисления, со стороны государства – субсидирование, налоговые послабления, осуществление государственной поддержки. В условиях рыночной экономики прогрессивное развитие предпринимательской деятельности подразумевает под собой необходимость осуществления кредитно-финансовых отношений с коммерческими организациями, которые, на сегодняшний день, также являются полноправными участниками рынка. Коммерческие банки представляют собой посредников между бизнесом и государством в плоскости кредитно-денежных отношений, ведущих непосредственный контакт с Центральным банком Российской Федерации. Центральный банк Российской Федерации, как главный контролирующий орган кредитной системы страны, выступает субъектом экономического управления. Первостепенными задачами данного государственного органа является реагирование на любые экономические колебания во внешней и внутренней среде, а также