

сельскохозяйственными организациями и крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и индивидуальными предпринимателями.

2. Для Астраханской области доступность ЖФХ для автотранспорта ограничивается главным образом развитой гидрографической сетью при относительно небольшом количестве мостов и паромных переправ. В то же время использование водного транспорта для обслуживания ЖФХ возможно лишь в теплый сезон года и только для тех ЖФХ, которые расположены вблизи водоемов.

3. Структурные изменения количественного состава субъектов сельскохозяйственной деятельности свидетельствуют, что тенденции ее развития приобретают выраженный мелкотоварный характер.

4. Приоритетные направления государственной поддержки молочного скотоводства не получили должного развития в связи с низкой доходностью производства молока в хозяйствах всех категорий.

5. Преобладание административно-правовых методов регулирования аграрных отношений над организационно-экономическими не стимулирует хозяйства населения к развитию животноводства, включая производство молока, основными производителями которых они являются.

6. Несовершенство отдельных программных мероприятий Государственных программ развития сельского хозяйства, главным образом в сфере их субсидирования, ограничивающие возможности личных подсобных хозяйств активно развивать, в первую очередь, молочное скотоводство.

Список литературы

1. Боскебеев К.Д., Иманалиева Ж.Н., Мамадалиева Ж.Б., Скакунова М.В. Анализ условий деятельности животноводческих фермерских хозяйств, направлений их информатизации и автоматизации (на примере Кыргызской республики и Астраханской области) // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. 2018. № 1 (41). С. 116-128.

2. Доклад «Социально-экономическое развитие Астраханской области в 2017 году» подготовлен государственным учреждением Астраханской области «Центр стратегического анализа и управления проектами».- Астрахань, 2018.- 178 с.

3. Доклад «Социально-экономическое развитие Астраханской области в 2018 году» подготовлен государственным учреждением Астраханской области «Центр стратегического анализа и управления проектами».- Астрахань, 2019.- 210 с.

4. Намруева Л.В., Иванов Н.П. Тренды, проблемы и перспективы развития животноводства на Юге России // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. 2018. Т. 20. № 1. С. 55-63.

5. Астраханская область в цифрах. Краткий справочник (официальное издание). – Режим доступа: http://astrastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/astrastat/ru/publications/pubAstra/official_publications/electronic_versions/, свободный.

УДК 339.9

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

А. Ю. Вайчулис, Е. М. Голубничева, К. С. Якубова

Астраханский государственный

архитектурно-строительный университет»

(г. Астрахань, Россия)

Статья посвящена изучению вопроса о правовом регулировании в сфере внешнеэкономической деятельности. Рассматриваются подходы к определению средств правового регулирования, а также классифицируются меры государственно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности. В статье представлены результаты анализа правовой базы регулирования внешнеэкономической деятельности субъектов РФ. Рассмотрены принятые в последнее время нормативные правовые акты, концептуальные и программные документы; проведен анализ их реализации в отдельных видах ВЭД.

Ключевые слова: правовое регулирование, средства правового регулирования, внешнеэкономическая деятельность, федеральный закон, нормативно-правовой акт, регулирование внешнеэкономической деятельности, государственная программа, приоритетный проект.

The article is devoted to studying the issue of legal regulation in the field of foreign economic activity. The approaches to determining the means of legal regulation are examined, and measures of state legal regulation of foreign economic activity are classified. The article presents the results of an analysis of the legal framework for regulating the foreign economic activity of the constituent entities of the Russian Federation. The recently adopted normative legal acts, conceptual and program documents are considered; the analysis of their implementation in certain types of foreign economic activity is carried out.

Keywords: legal regulation, means of legal regulation, foreign economic activity, federal law, normative legal act, regulation of foreign economic activity, state program, priority project.

Развитие отношений в сфере внешнеэкономической деятельности представляет собой важный составной элемент перехода к рыночному взаимодействию, оно способствует становлению гражданского общества, развитию демократических отношений. Стоит отметить, что рост и усовершенствование позиций внешнеэкономической деятельности также влияет на поддержку социальных, рыночных, политических и других прав и свобод, которыми обладает гражданин.

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) – это объединение различного рода взаимоотношений (рыночных, научных и технических, политических и др.) между субъектами, ведущими хозяйственную деятельность из разных стран.

В состав внешнеэкономической деятельности входят:

1) внешнеторговая деятельность, которая представляет собой интернациональный обмен товарами, услугами, работами, товарными знаками, оборудованием, имеющимися данными, накопленной информацией и итогами интеллектуального труда, формами которой являются: бартер, компенсационные сделки, а также встречные закупки;

2) международное инвестиционное сотрудничество – один из видов предпринимательской деятельности, подразумевающий собой объединение совместных усилий с помощью рационального использования ресурсов, для достижения высоких результатов в экономике государств;

3) международные экономические кооперационные связи, что проявляется в коммуникационной активности фирм, являющимися изготовителями продукции из разных стран и специализирующихся на изготовлении запчастей, составляющих узлов или деталей;

4) международные кредитно-финансовые и валютно-расчетные связи, представленные в виде экономических отношений между кредитором и заемщиком в виде ссуды (кредита) в денежном или товарном эквиваленте, при условии выплаты процента и возврата полученных услуг, при этом возможно использование мировых денег.

Термин «внешнеэкономическая деятельность» упоминается в Федеральном законе от 18 июля 1999 года № 183-ФЗ «Об экспортном контроле». Под экономической деятельностью подразумевается инвестиционная, внешнеторговая, а также прочая деятельность, в том числе и производственная кооперация в сфере международного обмена товарами, работами, данным, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (либо правами на них). Таким образом, ВЭД – это многоаспектное явление, которое является весьма сложным и включает в себя различные формы и направления международного обмена коммерческих, некоммерческих, государственных организаций и компаний различных регионов, отраслей и секторов экономики.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности основано на использовании средств, таких как: правовые, административные и экономические (в том числе налоговые, финансовые) и др. Главной целью использования комплекса вышеперечисленных средств это создание для субъектов ВЭД благоприятных условий, которые обеспечивают максимально возможную реализацию внешнеэкономической политики.

Особое внимание уделяется изучению правовой политики и различных её аспектов, анализу категорий и средств в сфере внешнеэкономической деятельности. Значимость изучения ряда проблем правовых средств, их своевременного и результативного совершенствования позволяют оптимизировать механизм правового регулирования, а также настроить Российскую правовую систему на социально плодотворную работу.

Правовые средства можно рассматривать как:

- комбинации действий, имеющих юридическую значимость, которые совершаются субъектами в рамках дозволенной степени усмотрения и служат достижению их целей, при этом не противоречащих законодательным законам и интересам общества;

- институциональные явления правовой действительности, воплощающие регулятивную силу права, его энергию, которым принадлежит роль ее активных центров;

- способы, методики и технологии, которые субъект использует с целью достижения своих целей. Иначе говоря, это механизм приведения, желаемого в действительное, в соответствии с выбранным способом;

- меры материально правового и процессуального характера, способы и процедуры, способствующие получению удовлетворительного результата в удовлетворении целей социального характера.

Выделяют большое количество форм правовых средств, отличающихся между собой [2,131с]. При попытке классифицирования получены следующие группы, формирование которых обусловлено их составляющими:

- в зависимости от источников права, в составе которых выделяют законы и подзаконные акты;
- в зависимости от элемента правовой системы – нормы;
- в зависимости от элемента и способа реализации права – субъективные возможности и юридические функции, акты и договоры, применяемые по отношению к праву, юридические случаи и протоколы реализации юридических прав, обязанностей.
- институты права, полномочия, правовые порядки, права, процессы и правила;
- в зависимости от средства правового регулирования сюда можно отнести запреты, льготы, способы поощрения и наказания, ограничения.

К одной из таких правовых форм можно отнести договор (контракт, соглашение) о заключении внешнеэкономической деятельности, в котором содержатся соглашения сторон их права и обязанности. Целью контракта является создание взаимоотношений в сфере прав и обязанностей. Стоит отметить, что при возникновении споров между сторонами арбитражные органы обращаются к договору, как к правовому документу. Арбитражные органы могут обратиться к законодательным актам в случае, если договор четко не определяет обязанности сторон и их права, а также не включает в себя условия их осуществления.

Наиболее распространенными видами договоров считаются: купли-продажи (поставки), подряда, лицензионные, агентские, перевозки. Рекомендации по заключению договоров могут различаться, в зависимости от их вида. Документы данного типа имеют ряд особенностей, таких как включение начальных условий поставок, сложившиеся в международном экономическом обороте, а также устанавливают условия купли-продажи (цены, формы расчёта и т. д.). К начальным или базисным условиям можно отнести условия, которые касаются места и момента передачи товара, вопросов транспортировки, распределение рисков гибели или повреждения товара.

Заключение договора международной купли-продажи можно разбить на две части: оферт и акцепт. Оферт представляет собой предложение о заключении договора, которое адресуется одному или нескольким определенным лицам и выражает намерение оферента быть связанным в случае принятия данного предложения (акцепт). В предложении можно указать цену, установить количество товара, обозначить продукцию. Предложение о заключении договора вступает в силу, когда его получает адресат, однако, если договор ещё не заключен, оферент имеет право его отозвать, в случае, если оповещение об отзыве предложения будет получено адресатом оферента до принятия им предложения. Согласие на заявление оференты не будет являться акцептом, в случае молчания или бездействия адресанта.

Договор считается заключенным с момента принятия предложения оференты. В Венской конвенции 1980г изложены положения об обязательствах продавца и покупателя, раскрыта тема рисков, а вот набор минимальных требований к оформлению договоров можно найти в письме Центрального банка РФ17. В случае, когда договор заключается с иностранным партнером необходимо указать страну назначения и отправления товара используя трехзначный код в соответствии с международным классификатором «Страны мира», который используется при оформлении на таможне [3]. Структура и содержательная часть договора могут быть индивидуальными, однако, существуют обязательные разделы, которые должны быть включены в контракт, такие как: предмет контракта, цена и сумма, условия платежа, срок поставки, условия приемки товара по качеству и количеству, форс-мажорные обстоятельства, прочие условия и обстоятельства сделки, рассмотрение споров, санкции, адреса покупателя и продавца, подписи сторон.

При составлении конкретного контракта целесообразно учесть специфику продукции, правовые ситуации, вопросы, которые могут возникнуть в процессе исполнения обязательств по договору.

Спор между участниками внешнеэкономической деятельности может возникнуть на почве ненадлежащего исполнения условий договора или вовсе неисполнение договора. Споры рассматриваются государственными судебными органами: суд общей юрисдикции, специальный коммерческий суд, арбитражный суд.

Обычно, предпочтение отдается арбитражным судам в связи с тем, что в основе решения спора лежит принцип состязательности сторон. Арбитр исследует доказательства, устанавливает факты и выносит обязательно для сторон решение. В отличие от государственного суда, обращение к третейскому суду происходит на основании особого соглашения сторон, которое предварительно включается путём отдельного положения в договор (арбитражная оговорка) или заключением соглашения о рассмотрении спора в определенном арбитражном суде (может указываться арбитражный орган любого государства). В случае, если стороной не выполняется ар-

битражное решение в компетентный суд отправляется письменное ходатайство с целью приведения исполнения в решение. Решения, принятые российскими арбитражными органами на территории иностранных государств приводятся в исполнение путем заключенных двусторонних договоров на основании Нью-Йоркской Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г. на территории ее участников (Россия является участницей этой Конвенции).

Проведенный анализ правового регулирования внешнеэкономической деятельности в России, показал, что основа правового регулирования ВЭД в РФ оснащена достаточным количеством нормативно-правовых актов и международных договоров, а также требований и рекомендаций при заключении внешнеэкономических сделок [4]. Но стоит отметить существование недочетов правового регулирования в сферах приграничного сотрудничества [5]. Существующая правовая база ВЭД требует постоянного отслеживания тенденций, совершенствования принципов и механизмов регулирования, с целью соответствия законодательству международного уровня, учитывая региональные интересы.

Список литературы

1. Кунделев А.В. Правовые основы международной и внешнеэкономической деятельности субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, проблемы и перспективы развития // Бюллетень Министерства юстиции Российской Федерации. 2003. №2. С.20 -28.
2. Никифоров В.А. Российское законодательство в области государственного регулирования внешней торговли // Вестник Челябинского государственного университета. 2008. № 8. С. 128-138.
3. Федеральный закон «О международных договорах Российской Федерации» от 15 июля 1995 г. (в ред. Федерального закона от 01.12.2007 N 318-ФЗ) // Справочная правовая система «Консультант плюс». [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 02.10.2019).
4. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 330 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации “Развитие внешнеэкономической деятельности”». Система ГАРАНТ. [Электронный ресурс] //Гарант. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70544016/> (дата обращения: 02.10.2019).
5. Государственная программа Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности» [Электронный ресурс] // Портал внешнеэкономической информации. URL: http://www.ved.gov.ru/reg/plans/enhance_ved/state_program/ (дата обращения: 01.10.2019).